

## Quatre-vingt-dix ans d'innovation et d'excellence

Même si c'est vrai que 2020 a connu des difficultés sans précédent dans le monde, c'est aussi une année à fêter pour Kobelco Construction Machinery (KCM). Cette année marque les 90 ans depuis la création par le constructeur de la première pelle de mine électrique au Japon en 1930, une innovation qui s'est poursuivie pour avoir des conséquences notables à la fois sur l'entreprise et sur le marché mondial des travaux publics.

La réussite de Kobelco peut largement être attribuée à la réputation sans équivalent du constructeur japonais de fabrication de machines robustes, durables et à faible entretien, capables de résister aux conditions des chantiers les plus exigeant. Depuis 90 ans, la qualité est la priorité essentielle de Kobelco et cette philosophie n'a jamais varié, malgré l'évolution constante et la difficulté croissante des conditions économiques.

### **Kobelco – les premières années**

*Depuis le développement de la première pelle de mine électrique et la présentation de sa première machine hydraulique, l'histoire de Kobelco est pleine de "premières".*

En 1930, Kobelco a créé la première pelle de mine électrique du Japon, qui ouvrait la voie à toutes les machines de travaux publics Kobelco à venir et a donné le ton à des décennies de développements technologiques de pointe.

En 1960, Kobelco inaugure l'usine d'Okubo où a démarré la construction des pelles hydrauliques. Aujourd'hui, cette usine existe encore, elle est dédiée à la production des grues Kobelco. C'est une des quatre usines Kobelco au Japon.

En 1967, la H208, première pelle hydraulique à chenilles a été fabriquée grâce aux technologies propres de Kobelco, c'est le point de départ de 40 nouvelles années d'innovation Kobelco avec la sortie de la série SK-New MARKII de pelles hydrauliques (1987), de la série de pelles hydrauliques de type urbain "Acera" (1989) et de la série "Beetle" de minipelles à rayon court d'orientation (1996).

## Kobelco aujourd'hui

***Ces deux dernières décennies, Kobelco est resté à l'avant-garde de la technologie des pelles – son usine de pointe d'Itsukaichi joue maintenant un rôle essentiel comme base de production des pelles Kobelco et du développement des technologies innovantes.***

Une des innovations les plus importantes de Kobelco à ce jour est celle de la technologie hybride – Kobelco a été le premier grand constructeur de pelles à aborder le développement de machines hybrides en 1999. Cette vision d'avenir a conduit à présenter une pelle hybride (HE-01) en 2007, suivie par la commercialisation de la pelle hybride 80H (classe 8 tonnes) en 2010. La demande d'une machine hybride de catégorie supérieure a été comblée avec la SK200H-9 – première pelle hybride de classe 20 tonnes de Kobelco, avant le lancement de la SK210HLC-10 en 2017 – première pelle hybride au monde à utiliser la technologie lithium-ion.

Ces dernières années, Kobelco est aussi devenu synonyme de spécialiste de la démolition. Le constructeur s'était bâti une réputation de leader du marché des équipements de démolition au Japon et a même construit (à l'époque) la machine de démolition de bâtiments la plus haute au monde (SK3500D) en 2006. Mais les équipes du bureau d'étude de Kobelco souhaitaient trouver une façon d'optimiser la productivité sur les chantiers de démolition et se sont consacrées au développement d'un équipement à cinématique adaptable rapidement aux spécificités de toutes les phases d'un chantier de déconstruction. Les machines de démolition SK350DLC-10, SK400DLC-10 et SK550DLC-10 disposent toutes du système éprouvé NEXT de Kobelco pour des travaux de démolition à la fois à grande hauteur et en fondation, qui offrent au chauffeur la possibilité de changer d'outil sur le chantier et de travailler à plusieurs hauteurs avec une même machine.

En 2007, Kobelco a présenté une pelle hydraulique à rayon court d'orientation avec un nouveau système intégré de réduction des bruits et des poussières iNDR (Integrated Noise & Dust Reduction). Cette solution technique brevetée assure un très faible niveau sonore de fonctionnement, un refroidissement exceptionnel du moteur et de l'hydraulique, une meilleure fiabilité, une indisponibilité minimale de la machine et un environnement de travail plus confortable pour le chauffeur. Cette technologie innovante se retrouve aujourd'hui sur de nombreuses pelles dans les gammes mini, midi et lourde.

Kobelco est aujourd'hui présent dans 200 pays avec presque 8 000 salariés dans le monde et 480 concessionnaires.

Yoshinori Onoe, PDG de Kobelco Construction Machinery Co., Ltd. : "Depuis la production de notre

toute première pelle électrique japonaise il y a 90 ans en 1930, nous n'avons cessé de développer une grande diversité de produits pour répondre aux besoins des clients, en nous adaptant à notre environnement et en développant des technologies innovantes. Cette "approche d'analyse du besoin opérateur et des technologies" a toujours été dans notre ADN – nous travaillons dur pour être en permanence une société qui apporte la plus grande satisfaction à ses clients, tout en fournissant des solutions toujours plus fiables et innovantes."

## **Kobelco en Europe**

Un jalon essentiel a été franchi cette dernière décennie pour Kobelco par la réinstallation du siège social de Kobelco Construction Machinery Europe B.V. (KCME) à Almere aux Pays-Bas en 2013. Ces sept dernières années, cette importante base a fourni une assistance efficace et réactive ainsi qu'un service après-vente exhaustif à ses clients en Europe à travers ses 64 concessionnaires et 270 points de vente dans 60 pays.

De l'infrastructure de la société mère de Kobelco à ses produits et machines de travaux publics en passant par son réseau de service après-vente, tout ce qui porte le nom Kobelco est bâti pour durer. Ce message important est le moteur essentiel de la croissance de Kobelco en Europe, et cela se démontre par ses machines japonaises fiables ainsi que sur le réseau très dense de concessionnaires agréés de confiance comme par l'efficacité de la distribution des pièces détachées et du service après-vente. L'engagement de KCME en faveur du marché européen est aussi renforcé par sa participation à des manifestations européennes importantes telles que BAUMA, Intermat et SaMoTer, ainsi que ses activités d'assistance aux concessionnaires.

Le directeur général de KCME Makoto Kato a déclaré : "L'Europe est une région de grande importance pour Kobelco. Depuis notre réinstallation à Almere en 2013, nous avons travaillé dur pour bâtir les fondations d'une activité forte et prospère et nous sommes très fiers de tout ce que nous avons pu accomplir ces sept dernières années.

"Kobelco a une forte tradition de marque et des produits fiables – notre gamme couvre maintenant une étendue importante de machines, de la plus petite minipelle SK08 à la plus grande SK850LC pour les travaux de carrière, de démolition, de paysagisme forestier, de terrassement et de réseaux de voirie. Mais une part essentielle de notre activité réside dans les partenariats productifs avec notre réseau de distribution, et nous sommes fiers de disposer d'une équipe motivée de responsables commerciaux et de concessionnaires pour nous aider à promouvoir la gamme Kobelco."

Michel Wierdsma est responsable du réseau Kobelco en Europe du nord : "Beaucoup de nos concessionnaires se sont engagés en faveur de la marque Kobelco depuis notre réinstallation en Europe en 2013. Il s'agit notamment de Entrack et Beck en Norvège, de Kemp et De Bruycker au Benelux, de Molson et McSharry au Royaume-Uni et en Irlande. Nous sommes fiers de voir ces concessionnaires grandir avec nous, pour mieux répondre aux besoins des clients existants et pour gérer la croissance de la demande des matériels Kobelco."

Jean-Philippe Delion est responsable du réseau Kobelco pour les régions francophones : "De neuf unités vendues en 2013 à un objectif de 900 en 2020 pour fêter le 90ème anniversaire de Kobelco, la performance du réseau de concessionnaires français est évidente !"

Hanns Renz est responsable du réseau Kobelco pour les régions germaniques : "Les premières pelles Kobelco pour l'Europe sont arrivées en 2013 et je pense que nous pouvons regarder avec fierté les résultats obtenus par nos concessionnaires. Les clients européens ont la réputation d'être les plus exigeants du monde, mais avec l'innovation permanente et le savoir-faire japonais de Kobelco, nous continuerons à offrir des matériels à la pointe du marché."